

I Semester B.Com. Examination, Nov./Dec. 2015 COMMERCE

(CBCS) (F+R) (2014-15 and Onwards) 1.5 : Marketing and Services Management

Time: 3 Hours

Max. Marks: 70

Instruction: Answer should be written either in English or in Kannada.

SECTION - A

Answer any five of the following sub-questions. Each question carries two marks:

(5×2=10)

What is promotion? Explain its significance.

- 1. a) What is a Market? ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಎಂದರೇನು?
 - b) What is meant by Relationship Marketing? ಸಂಬಂಧ ವಿಕ್ರಯಿಸುವಿಕೆ ಎಂದರೇನು?
 - c) Give the meaning of 'Marketing Environment'. 'ವಿಕ್ರಯಿಸುವಿಕೆ ಪರಿಸರ' ಇದರ ಅರ್ಥ ತಿಳಿಸಿ.
 - d) What is Product-Mix? ವಸ್ತು ಮಿಶ್ರಣ ಎಂದರೇನು?
 - e) What is Service Mix? ಸೇವಾ ಮಿಶ್ವಣ ಎಂದರೇನು?
 - f) What is meant by Market Segmentation? ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ವರ್ಗೀಕರಣ ಎಂದರೇನು?
 - g) What is Social Marketing Concept? ಸಾಮಾಜಿಕ ವಿಕ್ರಯಿಸುವಿಕೆ ಪರಿಭಾವನೆ ಎಂದರೇನು?

SECTION-B

Answer any three of the following questions. Each question carries six marks:

 $(3 \times 6 = 18)$

- 2. What are the requisites of sound market segmentation? ಆರೋಗ್ಯಕರ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ವರ್ಗೀಕರಣಕ್ಕೆ ಅಗತ್ಯವಾದ ಅಂಶಗಳು ಯಾವುವು?
- 3. Distinguish between advertising and personal selling. ಜಾಹಿರಾತಿಗೂ ಮತ್ತು ವೈಯಕ್ತಿಕ ಮಾರಾಟಕ್ಕೂ ಇರುವ ವ್ಯತ್ಯಾಸಗಳನ್ನು ತಿಳಿಸಿ.



- Describe the Service Process. ಸೇವಾ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 5. Explain the impact of socio-cultural environment on marketing decisions. ವಿಕ್ರಯಿಸುವಿಕೆ ನಿರ್ಣಯಗಳ ಮೇಲೆ ಸಾಮಾಜಿಕ-ಸಾಂಸ್ಕೃತಿಕ ಪರಿಸರದ ಪರಿಣಾಮಗಳೇನು?
- 6. Write short notes on 'Selling Concept' and 'Marketing Concept'. 'ಮಾರಾಟದ ಪರಿಭಾವನೆ' ಮತ್ತು 'ವಿಕ್ರಯಿಸುವಿಕೆ ಪರಿಭಾವನೆ' ಬಗ್ಗೆ ಟಿಪ್ಪಣಿ ಬರೆಯಿರಿ.

SECTION - C

Answer any three of the following questions. Each question carries fourteen marks:

 $(3 \times 14 = 42)$

7. Define Product Planning. Describe the factors Influencing Product Planning. ಉತ್ಪನ್ನ ಯೋಜನೆ ಎಂದರೇನು? ಉತ್ಪನ್ನ ಯೋಜಿಸುವಿಕೆಯ ಮೇಲೆ ಪ್ರಭಾವ ಬೀರುವ ಅಂಶಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.

foregoing and result of the following care in a sufficient

- 8. Explain the different types of services. ವಿವಿಧ ಸೇವೆಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 9. Explain the bases of market-segmentation. ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ವರ್ಗೀಕರಣದ ಆಧಾರಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 10. What is promotion? Explain its significance. ಪ್ರವರ್ತನೆ ಎಂದರೇನು ? ಅದರ ಮಹತ್ವವನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 11. Explain the approaches to the study of marketing. ವಿಕ್ರಯಿಸುವಿಕೆಯ ಅಧ್ಯಯನದ ವಿಧಾನಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.